

WELKOM AAN BOORD!



WELKOM!

*Welkom aan boord bij Infinigate! Als nieuwe partner gaan wij jullie helpen met het opzetten van een goede WatchGuard basis. Samen met u zorgen we voor de juiste kennis en kunde, een effectieve en relevante communicatie, een open manier om samen te werken en hele mooie partner marges **tot wel 40%**.*

GROEI DOOR NAAR GOUD!

Met het Infinigate Onboarding programma helpen we u de benodigde trainingen en certificeringen te behalen volgens het WatchGuardONE programma. Op deze manier zorgen we ervoor dat u een Silver- of Gold status kunt behalen en kunt profiteren van mooie rebate regelingen.



“Wij helpen u binnen 6 maanden aan de benodigde vereisten te voldoen tegen een minimale investering.”

SALES

Afhankelijk van uw gewenste partner status dienen 1 of 2 perso-nen een salestraining te volgen. Deze training kan online gevolgd worden op de WatchGuard Partner Portal.

Naast de online training kan Infinigate ook ondersteunen met een persoonlijke of een klassikale training voor uw salesteam. Deze salestrainingen zullen afgestemd worden op de behoeften en de reeds aanwezige kennis van het salesteam. In deze training wordt uitgelegd hoe de WatchGuard oplossingen het beste gepositioneerd kunnen worden bij uw eindklanten. Deze training kan bij op kantoor gegeven worden of in een trainingscenter op een Infinigate locatie. Infinigate biedt deze training geheel kosteloos aan.

TECHNISCH

Afhankelijk van uw gewenste partnerstatus is het van belang dat 1 of 2 personen technisch gecertificeerd zijn. De benodigde training hiervoor wordt verzorgd door Infinigate in Veldhoven of Zaventem. Het gaat om een 3-daagse online training ter waarde van €900,- p.p.

Na de training kan het examen online gedaan worden bij een examencentrum in Nederland. De kosten hiervoor bedragen \$ 200,- en dienen bij het gekozen examencentrum voldaan te worden.

GEZAMENLIJKE KLANTBEZOEKEN

Een eerste klantbezoek of een complexe case kan samen met een account manager van WatchGuard of Infinigate opgepakt worden. Zo hebben uw werknemers de mogelijkheid om rechtstreekse ondersteuning te krijgen en te leren in de praktijk. Dit vergroot de kans op succesvolle afspraken per direct en in de toekomst.

RED SECURITY SERVICES

Infinigate kan ook ondersteuning bieden bij installaties, configuraties, helpdesk ondersteuning of coaching on the job. Dit kan zowel on-site als remote. Daarvoor hebben we diverse RED contracten, waarmee we u ondersteuning bieden vanuit onze technische afdeling.

Meer informatie? Scan de QR code.



MARKETING ONDERSTEUNING

Met onze marketing afdeling kunnen we u ondersteuning bieden zodat u het beste uit uw marketingactiviteiten kunt halen. Zo hebben we een groot aantal nuttige co-branded campagnes, e-mail verzendmogelijkheden, analyse en leadgen tools voor u.

INFINIGATE

De Infinigate Group is een distributeur met toegevoegde waarde die zich volledig inzet voor duurzame, toonaangevende cybersecurityoplossingen. Opgericht in 1996 in Zwitserland, is het bedrijf uitgegroeid tot de gehele EMEA-regio, met kantoren in 30 landen en partners in meer dan 50. Onze meer dan 1.200 toegewijde medewerkers, waarvan de helft met diepgaande technische kennis, hebben een passie voor de beste cyber-, netwerk- en cloudsecurity voor zowel de on-premise als op cloud gebaseerde IT-infrastructuren. De Infinigate Group vertrouwt op sterke landenorganisaties, die zich kunnen aanpassen aan de behoeften van hun partners, MSSP's en leveranciers binnen de markt voor MKB, Enterprise en System Integrators. Voor meer informatie bezoek www.infinigate.com

Sinds 2022 maken Nuvias, Vuzion en Starlink deel uit van de Infinigate Group. Lees meer over ons nieuwe aanbod op www.infinigate.nl

CONCLUSIE

Het onboarding en enablement programma bestaat uit een aantal elementen die als bouwstenen gebruikt kunnen worden om een succesvol WatchGuard partnerschap aan te gaan. Samen met uw Infinigate accountmanager zullen we dit altijd als een maatwerk traject aanbieden dat volledig op uw situatie aansluit.

Voor meer informatie en een oriënterende afspraak kunt u contact opnemen met één van onze sales afdeling in Nederland of België.

Nederland: cs.sales.nl@nuvias.com | +31 (0)23 8080 212
België: cs.sales.be@nuvias.com | +32 (0)2 265 65 65





Infinigate Nederland (Secure Networking)

Gooimeer 1, Unit 1.14, 1411 DD Naarden, Nederland

T. +31 (0)20 496 89 13 • E. nl.sales.an@nuvias.com

Infinigate Nederland (Cybersecurity)

De Run 4312, 5503 LN Veldhoven, Nederland

T. +31 (0)23 8080 212 • E. cs.sales.nl@nuvias.com

Infinigate Nederland (Cybersecurity)

Edisonweg 4, 4207 HG Gorinchem, Nederland

T. +31 (0)183 6244 444 • E. info@infinigate.nl

www.infinigate.nl